

Wir suchen zum schnellstmöglichen Start:

CALL CENTER AGENT SALES B2B (M/W/D)

30–40 Stunden pro Woche

Gehalt: 25.400,00€ - 35.800,00€ pro Jahr

Als stetig wachsendes Unternehmen sucht die nubedian GmbH engagierte und motivierte Callcenter Agenten (m/w/d) im B2B-Vertrieb, die unser Sales-Team aktiv unterstützen. Wir sind ein innovatives Softwareunternehmen mit Sitz in Karlsruhe und entwickeln moderne, benutzerfreundliche Softwarelösungen für das Sozial- und Gesundheitswesen – flexibel nutzbar per Browser sowie über Apps auf Smartphone und Tablet.

DEINE MISSION BEI UNS

Freue Dich auf anspruchsvolle Dialoge und Aufgabenstellungen, welche sowohl fachlich herausfordernd sind und gleichzeitig Raum für kreative Gestaltungsmöglichkeiten lassen:

- **Telefonische Kundenberatung und Akquise** mit klarem Sales-Fokus (B2B)
- **Aktive Vermarktung** unserer Softwarelösungen im Outbound-Vertrieb
- **Identifikation von Kundenbedürfnissen** sowie bedarfsgerechte Angebotserstellung
- **Betreuung von Interessenten** vom Erstkontakt bis zur Freischaltung auf unserer Plattform
- **Pflege und Dokumentation** der Kundenkontakte in unserem CRM-System

DAS BIETEN WIR DIR

- **Start-up-Spirit** mit kurzen Entscheidungswegen und direkter Kommunikation
 - **Eine freundliche Arbeitsatmosphäre** in einem motivierten und dynamischen Team
 - **Modern ausgestatteter Arbeitsplatz** in einem wachsenden Softwareunternehmen
 - **Flexible Arbeitsmodelle:** Teilzeit (30 Std./Woche) oder Vollzeit (40 Std./Woche)
 - **Raum für eigene Ideen** und aktive Mitgestaltung
 - **Strukturierte Einarbeitung** sowie kontinuierliche Unterstützung im Arbeitsalltag
-

DAS SOLLTEST DU MITBRINGEN

- Ausgeprägte **Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft**
 - **Freude an der Telefonie** und am **professionellen Umgang** mit Geschäftskunden
 - **Service- und abschlussorientierte** Arbeitsweise
 - **Gute PC- und Internetkenntnisse**
 - Sehr gute **Deutschkenntnisse in Wort und Schrift**
 - **Einsatzbereitschaft** von Montag bis Freitag
 - Erfahrung im Callcenter oder Vertrieb von Vorteil – **Quereinsteiger sind herzlich willkommen**
-

SO BEWIRBST DU DICH

Bitte reiche deine Bewerbungsunterlagen, inklusive aussagekräftigem Lebenslauf, per E-Mail ein.

Dein Ansprechpartner: André Eckstein

✉ eckstein@nubedian.de